

uff

Danque Conseil
en Gestion
de Patrimoine

tendances

Votre lettre d'information

sport



Intéressement Deux présidents témoignent

ÉVÈNEMENT

Nos invités répondent à nos questions



REPÈRES : Patrick CHIRON
PRÉSIDENT DE CHOLET BASKET DEPUIS 2003

- 2012
BUDGET DU CLUB : 5 M€
- 2011
FINALISTE DE PRO A
- 2011
VAINQUEUR DU MATCH DES CHAMPIONS
- 2010
CHAMPION DE FRANCE PRO A
- 2009
FINALISTE DE L'EUROCHALLENGE
- 2008
VAINQUEUR DE LA SEMAINE DES AS

REPÈRES : Jean-Louis GAZEAU
PRÉSIDENT DU NÎMES OLYMPIQUE FOOTBALL DEPUIS 2002

- 2012
BUDGET DU CLUB : 9 M€
- 2012
CHAMPION DE NATIONAL
- 2012
RETOUR EN LIGUE 2
- 2005
DEMI-FINALISTE DE LA COUPE DE FRANCE

Patrick CHIRON et Jean-Louis GAZEAU sont présidents de club depuis près de dix ans, le premier au Cholet Basket, et le second au Nîmes Olympique Football. Ils connaissent mieux que personne les enjeux économiques de leur club et partagent avec nous leur vision sur l'intéressement.

Patrick CHIRON :

« IL Y A UN VRAI CONTRAT DE
CONFIANCE ENTRE LE CLUB
ET LES CONSEILLERS. »

« J'ai connu l'UFFF par Alain LAFAT, Responsable Commercial Senior à l'agence Pays de Loire, qui est très impliqué dans le club.

Client de l'UFFF à titre personnel, je suis président de Cholet Basket depuis dix ans et le club "travaille" avec l'UFFF avant mon arrivée.

L'intéressement était déjà mis en place : cela fonctionne très bien et il y a un vrai contrat de confiance entre le club et les Conseillers UFF Sport Conseil qui nous suivent. En fait, j'ai en quelque sorte hérité de système d'intéressement qui a été mis en place en 1992.

► Suite p. 21

SOMMAIRE

ÉVÈNEMENT

Deux présidents de club à l'honneur

Patrick CHIRON
et Jean-Louis GAZEAU

ENTRE NOUS

Immobilier

P. 3

Des solutions pour les sportifs de haut niveau

ATTITUDES

Offre club

UFF Sport Conseil Innove

P. 4

EXPLOIT

Jason LAMY-CHAPPUIS

Champion hors norme

FORMATION

Échanges gagnants

n° 19
mai 2013



Par Christian HUBERT
DIRECTEUR UFF SPORT CONSEIL

Chers sportifs !

L'action UFF Sport Conseil en direction des Clubs se développe rapidement, la mise en place de l'intéressement par nos spécialistes Entreprise Sport et Dirigeant est d'ores et déjà une grande satisfaction pour nos clients.

Si, en 2012, douze nouveaux Clubs Professionnels nous ont fait confiance, depuis janvier 2013, deux grands Clubs nous ont déjà rejoints : l'USDK Handball et le Nîmes Olympique Football.

Ces Clubs vont bien sûr bénéficier gratuitement de l'Offre Club UFF, une palette de services utiles et pratiques. Nous la détaillons en page 4 et expliquons surtout pourquoi l'intéressement recueille autant de suffrages auprès des joueurs et dirigeants.

Nous avons également la chance d'avoir le témoignage de deux présidents de clubs historiquement formateurs, Châteauneuf Basket et Nîmes Olympique Football dans ce numéro.

Concernant nos sportifs, l'actualité met en avant quelques solutions financières immobilières originales qui leur permettront aussi de profiter sur de beaux produits de l'effort de levier du démembrant.

Les taux de crédits immobiliers sont historiquement bas (un record depuis 1981 !) il est grand temps "d'acheter de l'argent".

Nous espérons que les mois à venir seront porteurs pour vous. Nous avons hâte de vous retrouver en octobre pour commenter vos très belles victoires à venir, toutes disciplines confondues !

"C'est mesurer appartient à beaucoup. Persévérer à quelques-uns. Réussir à bien peu".

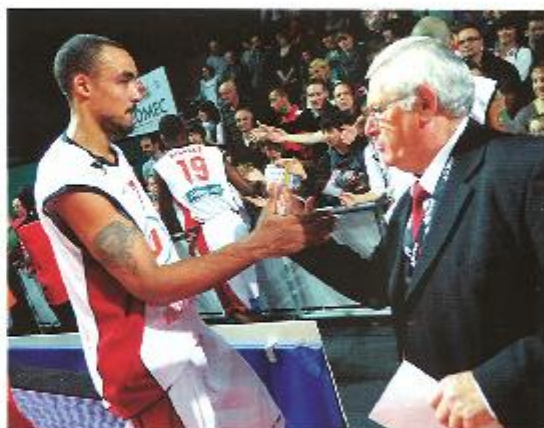
Sportivement s'écrire

INTÉRESSEMENT - SUITE

ÉVÉNEMENT

Mais ce dispositif me convient bien : nous définissons, avec l'ensemble du staff, des objectifs sportifs précis et les primes sur ces objectifs sont intégrées dans l'intéressement, ce qui permet aux clubs et aux joueurs de bénéficier d'avantages sociaux et fiscaux.

Nous avons trois collèges : les joueurs et le staff sportif, le centre de formation, et l'encadrement les « administratifs ». Le système de l'intéressement nous permet de pouvoir faire bénéficier à tout le monde de primes avec, pour chaque collège, des objectifs liés à son activité qui sont revus tous les trois ans.



Depuis dix ans, une réunion d'information est organisée par UFF Sport Conseil pour informer tout le monde en début de saison. Il est très important de prendre toutes ces décisions et de les mettre en place à ce moment-là. Cela nous permet, une fois que la saison est partie, de nous concentrer sur l'activité principale : le basket. »

Jean-Louis GAZEAU :

« UFF SPORT CONSEIL PROPOSE UNE LARGE PALETTE DE SERVICES AU CLUB. »

« Ce sont Didier DONGUY et Jean-Luc VICTOR, Conseillers UFF Entreprise Sport et Dirigeant de l'agence Languedoc-Roussillon, qui sont venus vers le club, je ne connaissais pas vraiment l'UFF. Ils nous ont fait part de leur expérience et de leur connaissance du monde sportif. »

Nous avions déjà réfléchi à la mise en place d'un intéressement, mais nous avions préféré attendre d'avoir retrouvé le terrain pro.

La démarche active de l'UFF va sans doute en accélérer la réalisation.

Nous ne l'avons pas encore mis en place car ce n'était pas intéressant, ni pour le club, ni pour les joueurs de

le faire en fin d'année. Mais cela devrait se faire pour 2013-2014.

C'est une solution qui est avantageuse pour le club (pas de charges patronales) et pour les joueurs en termes de fiscalité. Cela permet aussi d'associer les "administratifs" à la vie du club. On y intégrera des objectifs de résultats sportifs très précis pour les joueurs et des objectifs de résultats de gestion pour l'administratif.

Ce qui est important pour nous, c'est tout l'accompagnement que les Conseillers UFF Sport Conseil assurent pour l'ensemble des démarches administratives.

L'intéressement devrait nous aider à motiver toute l'équipe du club. Les avantages associés à l'intéressement sont très incitatifs puisqu'en logeant les primes d'objectif dans l'intéressement, le salarié touche quasiment 100% de ce que paie son employeur, alors qu'il n'en toucherait qu'un tiers si cela lui était versé sous forme de salaire ; je ne peux que regretter qu'on ait tergiversé sur les avantages « employeurs ».

UFF Sport Conseil propose une large palette de services au club, que nous n'avons pas encore expérimentés. Je suis convaincu qu'il est important de former les joueurs sur les questions patrimoniales. Il faut qu'ils soient bien avisés et bien conseillés car, surtout quand ils sont jeunes, ils peuvent être des proies faciles. »

Propos recueillis par Hélène SADA-SULTM
Direction Communication

ABONNEMENT

Vos droits

VOUS RECEVEZ LA LETTRE D'INFORMATION TENDANCES SPORT.

VOUS SOUHAITEZ VOUS DÉSABONNER OU GÉRER VOTRE ABONNEMENT :
TÉL. : +33 (0) 1 40 69 63 25
COURRIEL : communication@uff.net

VOUS DISEZ D'UN DROIT D'ACCÈS, DE MODIFICATION, DE RECTIFICATION ET DE SUPPRESSION DES DONNÉES VOUS CONCERNANT (LOI « INFORMATIQUE ET LIBERTÉS » DU 6 JANVIER 1978).

POUR TOUTE DEMANDE, ADRESSEZ-VOUS À :
UFF - DIRECTION COMMUNICATION
32, AVENUE D'ÉNA
75783 PARIS CEDEX 16

