



1. RESULTATS

EQUIPE PRO :

• PARIS BR / CHOLET BASKET : 56-71

Face à une formation parisienne qui n'a jamais baissé les bras, les choletais ont sans aucun doute fourni **le match le plus abouti défensivement** depuis le début de saison.

Les statistiques de cette rencontre sont disponibles sur notre site www.cholet-basket.com

EQUIPE ESPOIRS :

• PARIS BR / CHOLET BASKET : 68-76

Toujours en tête durant la rencontre, les jeunes choletais ont su parfaitement gérer ce match, pour finalement s'imposer 76 à 68. A noter la très belle performance de Nando DE COLO-LETIEN : 32 points à 13/15 aux tirs, 8 rebonds, 10 passes décisives et 47 d'évaluation en 38 minutes.

Les statistiques de cette rencontre sont disponibles sur notre site www.cholet-basket.com

EQUIPE CADETS :

• CHOLET BASKET / HERMINE DE NANTES : 86-73

En s'imposant ce week-end face à l'Hermine de Nantes sur le score de 86 à 73, **les Cadets de Cholet Basket se sont hissés à la première place de la poule B.**

2. PROCHAIN MATCH A DOMICILE



CHOLET BASKET reçoit l'HERMINE DE NANTES pour un match amical le :

Samedi 30 septembre à 17H à la salle de la Meilleraie

Entrée gratuite pour tous les membres du CBE sur présentation de leur carte CBE.

3. EQUIPE CBE

Nouvelle victoire de l'équipe du CBE face à CHEMILLÉ le jeudi 14 décembre **sur le score de 54-45.**

Prochain match : CB/LA SEGUINIÈRE le jeudi 21 décembre 2006 à 20H30

Si vous souhaitez intégrer l'équipe CBE ou obtenir d'avantage d'informations, n'hésitez pas à contacter Etienne RIGAUDEAU au 06 75 67 51 45 ou à e.rigaudeau@geometres-cholet-mauges.com

4. ALGIMOUSS, PARTENAIRE DU CHOLET BASKET ENTREPRISE

Spécialiste du nettoyage, du traitement et de la protection du bâti



Impliqué dans la dynamique sportive du bassin choletais, Algimouss est partenaire de l'équipe Cholet Basket depuis 2001.

Spécialiste du nettoyage, du traitement et de la protection du bâti, inventeur de l'antimousse en 1978 et leader incontesté sur ce marché, Algimouss propose une gamme complète de produits complémentaires dédiés à l'entretien de tous les matériaux, distribués à travers le réseau professionnel (négoce matériaux et grossistes en décoration) et grand public (Grande Surfaces de Bricolage, LISA, jardineries...). Diversifiées, les gammes Algimouss apportent les solutions aux désordres causés par les végétaux parasites pour que murs, façades, toitures et autres surfaces extérieures conservent ou retrouvent leur état et leur aspect d'origine.

Segmentée par types d'applications : nettoyage (bouchons bleus), traitement (bouchons jaunes), et protection (bouchons verts), la gamme Algimouss compte plus de 40 produits non agressifs pour les supports et respectueux de l'environnement - privilégiant la phase aqueuse et formulés sans chlore ni solvants - pour lutter contre le développement des lichens et autres micro-organismes dans le bâti. L'ensemble de ces produits fait l'objet de tests poussés et réguliers, menés en partenariat avec des laboratoires extérieurs, garants de leurs propriétés non agressives pour la nature.

Le pôle Recherche et Développement d'Algimouss, soutenu par l'ANVAR (Agence Nationale pour la Valorisation de la Recherche), garantit les formules exclusives de la marque. Les produits Algimouss conjuguent éradication efficace, rapide et durable des mousses, lichens et autres végétaux parasites avec protection et longévité des matériaux, dans le respect de l'environnement.

Afin de se démarquer définitivement des imitations et affirmer ses engagements, Algimouss a mis en place une politique de services aux utilisateurs pour répondre aux questions les plus diverses. Les professionnels et les particuliers peuvent ainsi contacter les conseillers Algimouss grâce à un numéro Azur (0 810 49 49 00).

Pour tout renseignement et documentation, s'adresser à :

ALGIMOUSS

31, avenue de la Tessoualle - 49312 Cholet Cedex
Tél : 02 41 62 60 75 – Fax : 02 41 65 82 38
Numéro azur : 0 810 49 49 00
www.algimouss.com – contact@algimouss.com



5. La COMEC , PARTENAIRE DU CHOLET BASKET ENTREPRISE

Spécialiste de la menuiserie industrielle et de l'agencement.

L'IEC industrie

La COMEC touche du bois !

Implantée à La Tessoualle sur la zone de Montevi, l'entreprise COMEC, spécialisée dans la menuiserie industrielle et l'agencement, la conception et la réalisation de produits coupe-feu, prévoit la construction d'un nouveau bâtiment. Une extension qui répond à la nécessité pour l'entreprise d'accompagner son développement. Après une opération de croissance externe et un volume de production qui enregistre une croissance à deux chiffres, l'entreprise choletaise souhaite doubler son chiffre d'affaires et créer de nouveaux postes. Une ambition à sa mesure lorsqu'on connaît la qualité du travail et l'esprit de son équipe !

Les trappes coupe-feu, la COMEC leader en France

Développé depuis 1981, ce métier est porteur pour la COMEC. Les trappes de visite et façades de gaine coupe-feu constituent une production très spécialisée pour l'entreprise choletaise qui a obtenu non seulement les certifications d'organismes spécialisés, mais aussi de nombreux brevets notamment pour la conception d'un nouveau cadre métallique. Leader en France en matière de trappes de visite coupe-feu, la COMEC entend développer son savoir-faire. Conçues en bois, métal ou composite, faciles d'utilisation et esthétiques, ces trappes sont destinées à retarder le feu d'une demi-heure à une heure. « *Nous souhaitons avoir une longueur d'avance dans ce domaine...* » indique le dirigeant Philippe CHOQUET. Aussi, a-t-il choisi d'investir dans la recherche et le développement pour la mise au point de nouveaux produits privilégiant la légèreté et le confort d'utilisation. Disposant des

externes réalisées il y a tout juste deux ans en rachetant l'entreprise à Agen PLACAL spécialisée dans la fabrication et le développement des portes coupe-feu, on se laisse imaginer les perspectives de la COMEC qui réalise aujourd'hui une part importante de son chiffre d'affaires sur cette famille de produits !

L'agencement, un nouvel axe de développement

Sur ses 8.000 m² d'unité de production, la COMEC poursuit son métier d'origine : la menuiserie industrielle traditionnelle et l'agencement intérieur, des activités exigeantes en termes d'investissements. Car l'entreprise consacre chaque année entre 300 et 400 K€ de son chiffre d'affaires dans le renouvellement de ses équipements et



Banque d'accueil principale de la Clinique Jules Verne à Nantes



connaissances techniques indispensables et de l'expérience, la COMEC est devenue une entreprise renommée pour répondre aux demandes spécifiques des architectes et des établissements publics en matière de produits coupe-feu. « *Au fil des ans, nous avons su amplifier notre rôle de conseil...* », ajoute Philippe CHOQUET. Indispensable selon lui pour, non seulement, apporter des solutions sur mesure aux entreprises clientes mais aussi anticiper leurs besoins. C'est dire la volonté pour l'entreprise de développer son savoir-faire dans ce domaine d'activité et les espoirs que nourrit son dirigeant en termes de croissance. Et si l'on ajoute à cela l'opération de croissance

machines à commande numérique. Et si elle dispose d'un savoir-faire incontestable dans la fabrication des menuiseries intérieures, encore faut-il le faire évoluer. C'est aussi l'un des points forts de la COMEC qui dispose non seulement d'un bureau d'études intégré mais également d'un système informatique très développé, propre à l'entreprise, évolutif et adaptable en permanence, lui permettant de répondre rapidement à des demandes très spécifiques concernant l'aménagement des lieux d'accueil et établissements recevant du public avec, pour spécificité, l'agencement intérieur des cliniques et hôpitaux. La COMEC a d'ailleurs participé récemment aux chantiers des Nouvelles

Cliniques Nantaises, de la clinique Jules Verne à Nantes, à Saint-Nazaire, au Mans, et de l'hôpital de Sablé. Mais, loin de se suffire de cette spécialisation, elle crée et réalise les habillages muraux et les agencements intérieurs de nombreux magasins, bars, halls d'accueil situés non seulement en France mais dans le monde entier. C'est ainsi que la COMEC a conçu les 350 boutiques Catimini, un hall du Ministère des Finances à Bercy, l'université de Jussieu Paris VI et le club-house du Golf de Cholet, des réalisations bien différentes les unes des autres, autant d'exemples illustrant les compétences et le travail d'équipe de la COMEC !

Un sentiment de forte appartenance à l'entreprise

Lorsqu'on demande à Philippe CHOQUET les raisons qui motivent un tel développement, il vous répond sans hésitation que tous les salariés sont attachés à l'entreprise et à son développement. Le statut sous forme de SCOP de l'entreprise n'est pas la seule raison invoquée par le dirigeant. « *Nous développons une forte politique sociale tournée vers l'apprentissage et la promotion interne...* » explique-t-il. La COMEC participe chaque année à la formation d'une dizaine d'apprentis en menuiserie. Si elle ne peut

Atelier production



conserver tous les jeunes qu'elle forme, certains d'entre eux peuvent rester dans l'entreprise ce qui permet non seulement de rajeunir la moyenne d'âge (34 ans aujourd'hui), mais aussi d'insuffler un nouveau dynamisme à l'ensemble des équipes. Priorité à la formation pour acquérir les fondamentaux du métier et d'accéder à de nouvelles fonctions ! Philippe CHOQUET sait de quoi il parle puisqu'il a lui-même été formé par Jean-Jacques BRUNELLIERE, qui a pendant longtemps présidé aux destinées de l'entreprise. Lorsqu'on ajoute à cela la stratégie de communication interne : fréquentes réunions d'information du personnel, journal de liaison, baromètre mensuel, ..., on comprend comment les collaborateurs ont une meilleure connaissance réciproque de leurs actions quotidiennes, et leur degré d'implication dans la stratégie de l'entreprise.

Un réseau commercial structuré

Pour ses trois activités principales, la COMEC dispose d'un réseau marketing/vente très structuré comprenant une quinzaine de technico-commerciaux au sein même de l'entreprise. Enfin, l'entreprise est présente sur plusieurs salons professionnels : le salon international Batimat qui se déroule tous les deux ans à Paris et Artibat à Nantes, sans compter sa fidèle participation à la foire-exposition de Cholet pour la partie menuiserie neuf et rénovation chez les particuliers. Cette politique marketing porte ses fruits puisque le chiffre d'affaires de l'entreprise progresse régulièrement. Il s'élève aujourd'hui à 22 M€, un chiffre que le dirigeant espère encore accroître dans les trois prochaines années. C'est dans cet objectif que s'inscrit l'extension de la surface de production, un agrandissement de 3 300 m² qui devrait voir le jour fin 2007 et qui s'accompagnera de la création de nouveaux postes de production et de commerciaux. Des perspectives qui

s'annoncent des plus encourageantes pour les équipes de la COMEC qui comptent poursuivre avec le même sérieux un travail de qualité pour apporter le meilleur service à leurs clients, des mots qui fondent la notoriété de l'entreprise !

Annie Bénétreau

Vue aérienne
de la Société COMEC
à la Tessoualle



La COMEC, 45 ans d'expérience !

- Déménagement de l'outil de production dans les anciens ateliers Girardeau à la Tessoualle.
- Construction en 1995 du nouveau site de production Zone artisanale de Montevi à la Tessoualle.
- Superficie : 10 100 m² de surface couverte sur 5 ha de terrain.
- Activité : menuiserie industrielle, agencement intérieur, conception et réalisation de produits coupe-feu.
- Effectifs : 125 emplois directs et 50 emplois dans les dix entreprises sous-traitantes avec lesquelles la Comec travaille. Effectif total du groupe : 155.
- Chiffre d'affaires : 22 M€.
- Capitaux propres : 5 M€.
- Signe particulier : son statut de SCOP. 86 % des salariés sont associés.
- Nombre de SCOP en France : 1.760.



6. BODET, PARTENAIRE DU CHOLET BASKET ENTREPRISE

Jean-Pierre BODET décoré du grade de Chevalier dans l'Ordre de la Légion d'Honneur.

DISTINCTION

Bodet
CHRONOMÉTRAGE SPORTIF

La Légion d'honneur rejaillit sur toute l'entreprise Bodet

Jean-Pierre Bodet, dirigeant du groupe Bodet de Trémontaines a été décoré hier du grade de chevalier dans l'Ordre de la Légion d'Honneur par Joseph Grimaud, président de la CCI et co-fondateur du groupe Grimaud.

Vendredi 15 décembre. 18 heures 21 minutes 36 secondes. 20 °celsius. Chez Bodet, c'est ainsi. Où que le regard porte, on est directement renseigné sur le temps. Les horloges tapissent les murs de cette entreprise dont c'est précisément la spécialité depuis la fin du XIXe siècle. A la bonne heure ! Car c'est précisément grâce aux heures qui s'égrènent depuis la nuit des temps que l'entreprise Bodet prospère. A tel point que cette société familiale née dans l'atelier de Paul, ébéniste, a couru après le temps, de génération en génération, avec le même souci d'entreprendre en innovant toujours sans sacrifier le respect des hommes, sans fuir les responsabilités.

Une plaisanterie ?

Pour saluer ce parcours d'entrepreneur qui dure depuis cinq générations, l'actuel PDG, Jean-Pierre Bodet a été décoré hier soir de l'insigne de chevalier dans l'ordre de la Légion d'Honneur, par un de ses pairs, Joseph Grimaud. Soulignant la « rigueur intellectuelle » de son collègue, le président de la Chambre de commerce et d'industrie a rappelé les riches heures de l'entreprise Bodet, depuis la première horloge jusqu'à la gestion informatique du temps.

Légitimement fier de recevoir un insigne qu'il avait reçu avant lui son père Pierre, Jean-Pierre Bodet a tout de même souligné à propos de cette distinction honorifique de l'État qu'il avait cru initialement à une blague. « J'ai appris la nouvelle par SMS et je pensais en une plaisanterie de mon fils ».

Un site représentatif

Une fois les pendules remises à l'heure, Jean-Pierre Bodet a reçu cet honneur comme le couronnement d'une vie de labeur mais aussi et avant tout comme une récompense au nom de ses 560 collaborateurs (dont 250 dans les Mauges).



Jean-Pierre Bodet a été décoré hier par Joseph Grimaud au nom du Ministre de l'Industrie Thierry Breton, du grade de Chevalier dans l'Ordre national de la Légion d'honneur

« La légion d'honneur est un jalon dans ma carrière. Je dois travailler à présent à passer le relais à d'autres, à transmettre les valeurs de l'entreprise », a confié Jean-Pierre Bodet. Dans

les Mauges, c'est ainsi que ça se passe. « Les entreprises du Choletais sont inscrites dans l'histoire et dans les générations », a souligné le député-maire Gilles Bourdouleix sa-

luant au passage le site Bodet du Cormier, « représentatif de ce que l'on cherche à développer ici ».

X. Maudet

Le Courrier de l'Ouest - 16/12/06

7. GARNER et DUJMOVIC quitte Cholet Basket

Un accord à l'amiable a été signé entre CHOLET BASKET et **Chris GARNER** concernant la rupture de son contrat, qui a pris fin après le match à Paris vendredi dernier.

En ce qui concerne **Pero DUJMOVIC**, le club de Cholet Basket l'avait engagé avec une période d'essai d'un mois, jusqu'à la fin de saison et souhaitait le conserver. Cependant, le joueur a choisi de retourner en Croatie pour des raisons familiales et ne reviendra pas en France au mois de janvier.

Les dirigeants et le staff technique de Cholet Basket recherchent actuellement deux joueurs pour les remplacer.



8. CALENDRIER 2007 - CHOLET BASKET



Depuis vendredi dernier, les abonnés de CHOLET BASKET peuvent retirer le **calendrier 2007 du club** dans le magasin **INTERSPORT** à Cholet et Angers, par l'intermédiaire du bon remis avec leur abonnement.

9. Steed TCHICAMBOUD dans le 5 Majeur Français de l'Equipe

Lors du match PARIS/CB vendredi dernier, **Steed TCHICAMBOUD** a fini l'année 2006 en beauté. Pour la 3^{ème} fois cette saison, **il a été sélectionné dans le 5 Majeur Français de l'Equipe**.

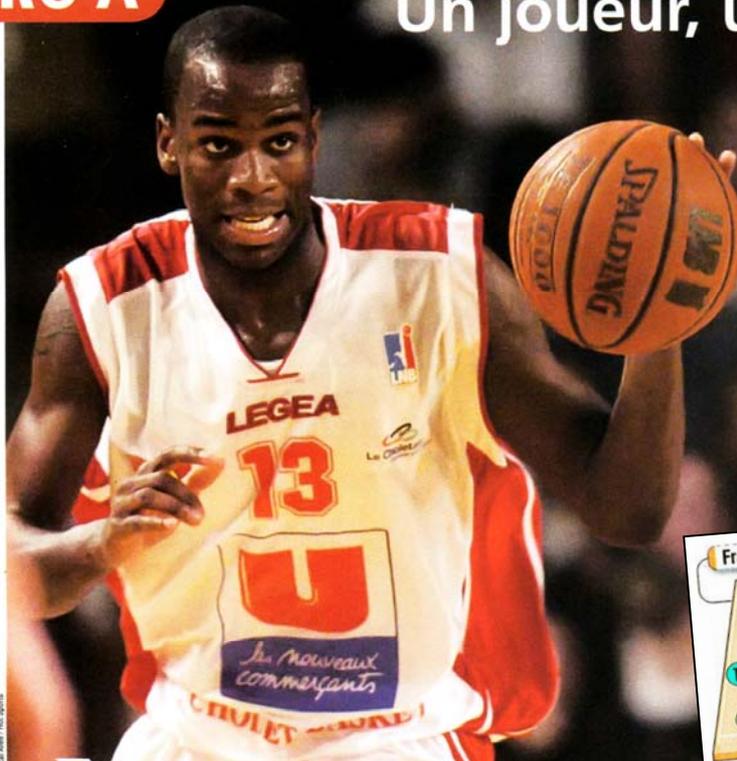
Ses stats sur cette rencontre : 18 points, 8 rebonds, 4 passes décisives et 24 d'évaluation en 39 minutes

PRO A

Un joueur, une question

À Cholet, eh ! Banane...
Mais l'intrigue rebondit : aux côtés de Chris Garner et Corey Williams, deux meneurs US, Tchicamboud a gagné une place de titulaire. Mais où au juste ?

Par Thomas PIART



OÙ JOUE TCHICAMBOUD ?

« Meneur ! J'ai lu la dernière fois que vous écriviez que je progressais au poste 2, mais non, je joue meneur. » Limpide. Depuis l'arrivée d'Erman Kunter dans les Mauges, Steed est meneur titulaire, devant Garner, ancien NBAer, et devant Williams, star des playgrounds new-yorkais, qui se partagent le poste 2 et les quelques minutes restantes, derrière lui.

Après un début de saison mitigé, aussi bien individuellement que collectivement, sous les ordres de Ruddy Nelhomme, CB et son meneur sont en train de retrouver rythme et ambition. Pour Tchicamboud, il y a un avant et un après. Sur ses 7 premiers matches, pas une seule évaluation au-dessus de 9. Depuis lors, aucune sous les 12. Depuis qu'il a été intronisé dans le 5, il tourne à 12,4 points, 3,8 rebonds, 4,6 passes pour une évaluation de 15,6. Peu ou prou, les mêmes chiffres qui avaient fait de lui l'une des révélations de la Pro B l'an passé du finaliste malheureux, Châlons-en-Champagne. Une saison qui fit naître convoitise et ambition. « J'ai eu pas mal de propositions cet été. Et j'ai dit à Ruddy Nelhomme : écoute, si je viens, c'est pour être premier meneur dans les mois qui viennent. Il m'a répondu : mais non, t'as le temps... » Pas vraiment le discours qu'il souhaitait entendre.

Les résultats tardent à venir, et Nelhomme est remplacé par Kunter. « J'étais un peu sceptique quand il a ramené un nouveau joueur (Corey Williams). Ça faisait une semaine qu'il était là et il m'a appelé dans son bureau pour me dire : ton temps de jeu va diminuer... On a l'impression que tu as abandonné. » Steed apporte la réponse sur le terrain. « Quand

Kunter nous a tous réunis, il a dit : Je ne suis pas américain, je ne suis pas français. Je suis turc, et ceux qui doivent jouer, joueront. À partir de là, tu n'as pas de question à te poser. Je me suis défoncé et depuis, ça tourne bien. » Avec un bilan de quatre victoires pour trois défaites depuis la prise de fonction de Kunter, Cholet rejoint le groupe des poursuivants à une huitième place en playoffs. Et les errements du début de saison au poste 1 (Wheeler, puis Garner, puis Williams) semblent s'estomper. « L'équipe est assez dure à driver parce que, je pense, un peu bancale. On est présent en défense. Mais c'est en attaque qu'on a beaucoup de mal. On n'a pas un joueur dominant sur qui se reposer. Un type à qui on donne le ballon et c'est deux points assurés. Mais je sais qu'Erman Kunter essaie de la rééquilibrer en testant de nouveaux joueurs. »

COACH DÉPENDANCE

Kunter, Kunter, Kunter... Le nom du technicien revient souvent dans la bouche de Tchicamboud. Il faut dire que sa carrière, ses hauts et ses bas, ont souvent eu à voir avec ses relations avec les entraîneurs. Un meneur, relais du coach sur le terrain, ça se soigne. Un meneur encore en formation, ça se bichonne. Pour Steed, tout commence à Chalon-sur-Saône. En 99/00, le temps d'un match, Philippe Hervé lui offre ses premières minutes en Pro A. L'année suivante, il fait partie des meilleurs joueurs du championnat espoir : 3^e à l'éval (20,9), 14^e à la marque (15,0), 8^e aux rebonds (8,2) et 5^e à la passe (4,9). En 2001/02, il fait la navette entre les espoirs et les pros (10 matches à 1,2 pt et 1,1 pd) toujours sous les ordres d'Hervé.

Ce dernier part à Villeurbanne, et c'est Manu Schmitt, son coach des espoirs, qui est promu à la tête de l'équipe première. Steed a un contrat pro garanti de 4 ans, la suite semble logique... « Mais il a décidé de ne pas me garder. Je n'ai pas compris Manu Schmitt sur ce coup-là. Je voulais absolument rester. À l'époque, c'était l'insouciance. Je m'entraînais avec les espoirs, mais le niveau ne me satisfaisait plus. Et j'ai été obligé de partir. » Mais le timing n'est pas le bon. Les effectifs pros, A comme B, sont complets, et Steed se retrouve à Autun en N1, loin de ses ambitions.

Il va remonter la pente. Un peu trop lentement à son goût, mais la patience finit par payer. Deux années de Pro B à Saint-Quentin, une vilaine blessure aux ligaments croisés et puis c'est l'opportunité Châlons-en-Champagne. Un groupe jeune, un job de titulaire qu'il a déjà tenu sur les 12 derniers matches de la saison 04/05 à Saint-Quentin et surtout une rencontre. À la question : qu'est-ce qui vous a manqué pour vous imposer en Pro A à Chalon ? La réponse fuse : « Un coach comme François Peronnet. Il m'a ouvert les yeux sur le poste de meneur. Avant, c'était toujours un peu : tu te débrouilles. Lui m'a donné les systèmes pour driver une équipe. C'est pour ça que j'ai explosé en fin d'année dernière, et que je confirme à présent. »

Hervé, Peronnet, Kunter. Tchicamboud n'est jamais aussi à l'aise que quand il devient l'homme de main, l'homme du coach. Il retrouve la Pro A, son vrai championnat, et les ambitions suivent. « Avant, à Chalon, les Ricains, je les regardais avec des étoiles dans les yeux. Aujourd'hui, les Américains... » Il faut passer devant ? « Voilà. »