



*les nouveaux
commerçants*

Système U Ouest. Les ambitions pour le " drive "

● **DISTRIBUTION** Denis Aubé succède à Yves Petitpas à la présidence de Système U Ouest. Parmi ses dossiers prioritaires : le développement du " drive ".

Un page se tourne chez Système U Ouest. Président de la coopérative depuis 2000, Yves Petitpas, propriétaire de l'Hyper U de Combourg et du Super U de Tinténiac (35), vient de passer le témoin à Denis Aubé, 49 ans, à la tête de deux Super U dans le Loiret. Sous la présidence d'Yves Petitpas, l'enseigne de distribution s'est considérablement développée dans l'Ouest, passant de 322 à 474 magasins, ses effectifs bondissant de 16.000 à 25.700 salariés. Sur la même période, Système U Ouest a créé trois entrepôts logistiques, sept autres ont été agrandis, et un nouveau site de 27.000 m², dédié aux produits frais, doit voir le jour courant 2013 à Fontenay-le-Comte. « À un moment, il faut savoir passer la main. Et ce passage de relais, nous l'avons bien préparé », assure, Yves Petitpas, désormais ex-président de Système U Ouest.

Ralliement de Coop Atlantique

Dans le grand Ouest, la coopérative affiche 21% des surfaces commerciales de vente et une part de marché équivalente. L'enseigne revendique le leadership sur les régions Pays de la Loire et Bretagne. Et grâce au ralliement de



Denis Aubé (à droite) succède à Yves Petitpas à la présidence de Système U Ouest.

près d'une cinquantaine de magasins Carrefour de Coop Atlantique en régions Centre, Midi-Pyrénées, Poitou-Charentes et Limousin, Système U va passer, d'ici à la fin de l'année, de la cinquième à la troisième place de la distribution dans le Centre-Ouest.

Pour cette année, la centrale table sur une croissance de 14% par rapport à 2011. L'intégration de Coop Atlantique va très largement y contribuer mais Système U Ouest table aussi sur le développement du " drive " pour y parvenir. L'enseigne n'entend pas laisser ses concurrents s'engouffrer

seuls sur ce créneau des courses en ligne et des magasins drive.

Des " drive solo "

« Le drive représente 1,9% du chiffre d'affaires de nos magasins. Dans les cinq prochaines années ce sera 6%. C'est une vraie révolution et nous devons nous adapter à ces nouvelles habitudes de consommation. Le format fonctionne particulièrement pour une clientèle qui réside dans des communes rurales mais qui travaille en ville », indique Denis Aubé. Sur ce segment du " drive ", l'enseigne s'apprête à faire sa mue. Le

système du picking, retrait des achats en magasin, semble en effet avoir vécu. Pour proposer un véritable service drive à cette nouvelle typologie de consommateurs, en plus des drives accolés à ses magasins, l'enseigne va ainsi ouvrir trois drive solo. Le premier verra le jour d'ici à la fin de l'année aux Herbiers, les suivants, début 2013, à Vannes et à Limoges. Autre axe de développement pour Système U Ouest, les magasins de centre-ville sous l'enseigne U Express. « Le concept marche très fort. Nous avons beaucoup de demandes pour ces magasins de proximité. Un quatrième U Express va même ouvrir en septembre dans le centre-ville de Rennes », annonce Yves Petitpas, déjà tourné vers d'autres projets puisqu'il prend en main Export U, structure nationale notamment chargée de préparer des projets d'implantation à l'étranger.

Simon Janvier

SYSTEME U OUEST

(Carquefou)
Président: Denis Aubé
CA (hors carburants):
7,09 Md€
25.780 salariés
02 40 52 01 53